

CORSO SUPERIORE DI COMUNICAZIONE ANALOGICA **TRASFORMA LA CONOSCENZA IN AZIONE**



Metodi di comunicazione efficace per conquistare il consenso e l'assenso nelle relazioni private in ambito sentimentale e affettivo e nelle relazioni professionali in ambito lavorativo, vendita, creatività.

Il corso studia, dall'origine allo sviluppo, all'espressione finale, la tipologia comportamentale dell'individuo; questa si forma sulle relazioni significative e sui traumi affettivi subiti nella fase infantile e adolescenziale e si esprime con particolari modelli di comportamento che l'individuo proporrà in tutte le sue scelte e le sue motivazioni.

I modelli comportamentali che adottano i genitori nei confronti del figlio, e nella relazione di coppia tra loro, determinano la tipologia dell'individuo e gli agganci emotivo-comportamentali che avrà nelle relazioni significative della sua vita.

Il corso insegna ad identificare il tipo di comportamento opportuno che l'esperto di Comunicazione Analogica deve adottare nei confronti di ogni singolo interlocutore in qualsiasi tipo di relazione.

Se il segno e il gesto rappresentano il potere dei Linguaggi Emotivi Non Verbali, la Comunicazione Analogica rappresenta il potere del comportamento e della ristrutturazione motivazionale.

Obiettivi

Conoscere i modelli comportamentali analogici non verbali per ottenere il consenso e l'assenso nelle relazioni private e professionali.

Settori Applicativi

- Famiglia di origine
- Rapporti sentimentali-affettivi
- Sfera della sessualità
- Autorealizzazione, lavoro, creatività
- Autocontrollo

IL CORSO E' DISPONIBILE ANCHE IN SUPPORTO DVD + DISPENSA.